BABEŞ–BOLYAI TUDOMÁNYEGYETEM KOLOZSVÁR
KÖZGAZDASÁG- ÉS GAZDÁLKODÁSTUDOMÁNYI KAR
EGYETEMI ÉV 2010/2011
FÉLÉV II. FÉLÉV

I. Általános információk az előadásokról és szemináriumokról

Tantárgy neve:	**Nemzetközi gazdasági ügyletek** (választható)
Kódszám:	**EBE0072**
Helyszín:	**Közgazdaság- és Gazdálkodástudományi Kar** (a kar szeminárium és előadás termei)
Órarend:	Hetente 2 óra előadás + kéthetente 2 óra szeminárium. A kifüggesztett órarend szerint.

II. Az előadás, szeminárium oktatója

Név, tudományos fokozat:	dr. Horváth Réka, egyetemi adjunktus
Elérhetőség:	reka.horvath@econ.ubbcluj.ro, tel. 0264-418652/5888
Fogadó óra:	A 350 termen kifüggesztett órarend szerint.

III. A tantárgy leírása

A tárgy célja:
- A hallgatók megismertetése a nemzetközi gazdasági ügyletek elsősorban gyakorlati vonatkozásaival.
- Megismertetni a hallgatókat olyan módszerekkel, amelyekkel lehetővé válik egy ország külkereskedelmének;
- Fejleszteni a diákok elemzési, érvelési, és információ feldolgozási képességeit.

A tárgy tartalma:
A következő témák kerülnek megbeszélésre: jelenkori nemzetközi kereskedelem, kereskedelempolitika, kockázatok a nemzetközi kereskedelemben, a külkereskedelemi mechanizmus típusai, a nemzetközi adásvételi szerződés, kombinált nemzetközi ügyletek.

A tárgy elvégzése után a diák a következő kompetenciákkal rendelkezik:
- A szaknyelv elsajátítása;
- Nemzetközi gazdasági statisztikák kezelése, elemzése, valamint a külkereskedelemre vonatkozó dokumentumok és információk kezelése.
- Az országok külkereskedelmére vonatkozó elemzések elkészítése.

Az előadás során használt módszerek:
- Az anyag bemutatása vizuális és hang technikák segítségével;
- A megközelítések magyarázata, alternatív megközelítések bemutatása;
- Válasz a diákok kérdéseire;
- A diákok előadáson való aktív részvételének elősegítése.

A szeminárium során használt módszerek:
- Az előadás során hallott tananyag megbeszélése.
- Beszélgetés a tanár, illetve a hallgatók bemutatói alapján.

IV. Kötelező könyvészet:

1. Ciobanu, Gheorghe, szerk.: *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009.
2. Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999.
3. Csáki György: *A nemzetközi gazdaságtan alapjai*, Napvilág kiadó, 2002.
4. WTO adatok. www.wto.org

A kötelező könyvészet megtalálható a Kar könyvtárában valamint a tárgyfelelősnél.

V. A tantárgy oktatása során használt eszköztár

A kurzus és szeminárium a klasszikus segédeszközök mellett az előadás- és képzéstechnikában használatos eszközöket is igénybe veszi: laptop, videoprojektor, esetenként felvevőgép vagy hangrögzítő.

VI. Az előadások, szemináriumok, részfelmérések/parciális vizsgák, elvégzendő feladatok részletes terve/beosztása:

1. HÉT:

1. **Az előadás témája:** Bevezetés, a nemzetközi gazdasági ügyletek tárgya. A jelenkori nemzetközi kereskedelem rövid jellemzése.
   Alapfogalmak: nemzetközi gazdasági ügyletek.
   A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
   Könyvészet:
   Csáki György: *A nemzetközi gazdaságtan alapjai*, Napvilág kiadó, 2002, 94-100.old.
   Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 319-320. old.
   International trade statistics 2009
   A szeminárium témája: a tárgy feltételeinek megbeszélése, a bemutató elkészítésének módszertana.
   A hallgatók tennivalói: közösen megegyezünk a bemutatók téma és időbeosztásában.

2. HÉT

Az előadás témája: Kereskedelempolitika. A kereskedelempolitika eszközei I.
Alapfogalmak: autarchia, protekcionizmus, szabadkereskedelem, vám jellegű eszközök, nem-vám jellegű eszközök, külkereskedelmet támogató eszközök, WTO.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Csáki György: *A nemzetközi gazdaságtan alapjai*, Napvilág kiadó, 2002, 171-212.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 5-31.old.

3 HÉT

Az előadás témája: Kereskedelempolitika. A kereskedelempolitika eszközei II.
Alapfogalmak: autarchia, protekcionizmus, szabadkereskedelem, vám jellegű eszközök, nem-vám jellegű eszközök, külkereskedelmet támogató eszközök, WTO.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Csáki György: *A nemzetközi gazdaságtan alapjai*, Napvilág kiadó, 2002, 171-212.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 15-31.old.
A szeminárium témája: A hallgatók bemutatói az első szemináriumon megbeszélteknek megfelelően. Beszélgetés a bemutató alapján.
A hallgatók tennivalói: Kérdések feltétele, a beszélgetésben való részvétel.

4. HÉT

Az előadás témája: Kockázatok a nemzetközi kereskedelemben. A kockázattal szembeni védekezés szerződéses eszközei. A kockázattal szembeni védekezés külső eszközei.
Alapfogalmak: gazdasági kockázat, kereskedelmi kockázat, valuta kockázat elleni védekezés, árkockázattal szembeni védekezés, fedezeti ügyletek.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 39-60.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 289-306.old.

5 HÉT

Az előadás témája: A külkereskedelemi mechanizmus típusai. A közvetlen és közvetett nemzetközi ügyletek.
Alapfogalmak: közvetítő kereskedő, ügynök, képviseleti szerződés, kereskedőház, nagykereskedő, kiskereskedő.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 85-104.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 75-86.old.
A szeminárium témája: A hallgatók bemutatói az első szemináriumon megbeszélteknek megfelelően. Beszélgetés a bemutató alapján. A világkereskedelmi szervezet.
A hallgatók tennivalói: Kérdések feltétele, a beszélgetésben való részvétel.

6. HÉT

Az előadás témája: A nemzetközi adásvételi szerződés I.
Alapfogalmak: jellemzői, az adásvételi szerződés tárgya, a csomagolás, az árú minősége, szállítási határidő, az árra vonatkozó feltételek, a szerződés lebonyolítása.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 133-187.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 117-246.old.

7. HÉT

Az előadás témája: A nemzetközi adásvételi szerződés II.
Alapfogalmak: jellemzői, az adásvételi szerződés tárgya, a csomagolás, az árú minősége, szállítási határidő, az árra vonatkozó feltételek, a szerződés lebonyolítása.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe: *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 133-187 old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 117-246.old.
A szeminárium témája: A hallgatók bemutatói az első szemináriumon megbeszélteknek megfelelően. Beszélgetés a bemutató alapján. A nemzetközi valuta alap.
A hallgatók tennivalói: Kérdések feltétele, a beszélgetésben való részvétel.

8. HÉT

Az előadás témája: A kombinált nemzetközi ügyletek
Alapfogalmak: tipológia, párhuzamos ügyletek, kompenzációk, reexport, switch.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 187-236.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 319-334.old.

9. HÉT

Az előadás témája Az egyéb különleges nemzetközi ügyletek I.
Alapfogalmak: innováció, franchising, lízing, know-how kereskedelem, nemzetközi licitek, licitek az EU-ban.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 241-282.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 319-334.old.
A szeminárium témája: A hallgatók bemutatói az első szemináriumon megbeszélteknek megfelelően. Beszélgetés a bemutató alapján. Az EU külkereskedelem politikája.
A hallgatók tennivalói: Kérdések feltétele, a beszélgetésben való részvétel.

10. HÉT

Az előadás témája Az egyéb különleges nemzetközi ügyletek II.
Alapfogalmak: innováció, franchising, lízing, know-how kereskedelem, nemzetközi licitek, licitek az EU-ban.
A hallgatók tennivalói: a könyvészet átolvasás.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 241-282.old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 319-334.old.

11. HÉT

Az előadás témája: Fizetési eszközök a nemzetközi ügyletekben.
Alapfogalmak: forgatható értékpapír, saját váltó, idegen váltó, forgatás, kezes, forgatmányos, leszámítolás, viszontleszámítolás, faktoring, bankcsekk, láttamozott csekk, keresztezett csekk, utazási csekk, bankátutalás, SWIFT.
A hallgatók tennivalói: Kérdések feltétele, a beszélgetésben való részvétel.
Könyvészet:
Ciobanu, Gheorghe (szerk.): *Tranzacţii economice Internaţionale*, Univ. Babes-Bolyai, 2009, 561-601. old.
Constantinovits-Sipos: *Külkereskedelmi technika, külpiaci kockázat*, Aula, 1999, 247-288.old.
A szeminárium témája: A hallgatók bemutatói az első szemináriumon megbeszélteknek megfelelően. Beszélgetés a bemutató alapján.
A hallgatók tennivalói: Kérdések feltétele, a beszélgetésben való részvétel.

12. HÉT: vizsga (kollokvium)

VII. Felmérés/értékelés módja:

A végső jegy a következőképpen alakul ki:

- Írásbeli vizsga a végső jegy 50%-a. Az írásbeli vizsga rövid kérdéseket tartalmaz (60 perc, 50%-a a végső jegynek).
- Szemináriumi cikk bemutató a végső jegy 30%-a. A bemutatót utólag nem lehet pótolni.
- Szemináriumi aktivitás a végső jegy 10 %-a. Amennyiben egy diák 2 szemináriumon vesz részt 2 pontot kap, amennyiben 3 szemináriumon vesz részt 5 pontot kap, amennyiben 4 vagy ennél több szemináriumon vesz részt 10 pontot kap.

VIII. Szervezési részletek, kivételes esetek kezelése:

- A bemutatók saját munkán kell alapuljanak. Amennyiben ezeket plagizálják, a hallgatók nem jöhetnek a vizsgaszesszióban vizsgázni.
- A vizsgatételek kidolgozása során azon diákok, akiknél a másolás nyoma fellelhető a vizsgát érvénytelenítik.
- A fellebbezéseket a jegy kifüggesztésétől számított maximum 24 órán belül lehet megtenni.

IX. Választható könyvészet:

Paul R Krugman, Maurice Obstfeld, Nemzetközi gazdaságtan, Elmélet és gazdaságpolitika, Panem, 2000.

Gheorghe Caraiani, Tranzacţii internaţionale, e-buisiness şi tipuri de contracte, Editura C.H.BEeck, 2008.